

01

## SNSで信頼関係を作るとは？キャッシュレス決済、オンライン予約使うとどう便利になるの？

9月28日(木) 18:30~21:00

私のことをよく知ってもらってお客様と良い関係を作るには？  
事前決済導入や、会計のシンプル化で、サービス提供に集中する。

02

## 自分のことを徹底的に考えよう！

10月12日(木) 18:30~21:00

改めて自社の強みや実現したいことを  
深掘りすると目標と課題が見えてくる。

03

## 5年後を見据えた事業計画を考えよう！

10月19日(木) 18:30~21:00

目標と現実のギャップを埋めるために  
何をしたら良いのか考える、それが事業計画!!



## 番外編：フォローアップ(個社支援)

講師による個別フォローアップ。計画、進みます。自社にあったITツールを使いこなせるようにしよう。  
※日程は後日調整します。

### 講師：亀田 泰志

中小企業診断士/カメダビジネスサポート代表

中小企業診断士の資格を持ち、  
経営コンサルタントとして15年以上  
経営改善に従事。  
また栃木県佐野市で15年前に新規  
就農した初代米農家。  
米の生産と米加工品を製造販売する  
農業生産法人(株)わくわくお米本舗を  
経営。常に経営者目線で実際に動ける  
支援をいたします。



### 講師：石田 信行

合同会社フォーアイコンサルタント代表  
ITコンサルタント

NECで15年間、ウェブマーケティングや新規事業  
開発に従事。2007年より那須から東京へ  
新幹線通勤をしていたが、子供の誕生を  
機に2016年より本格移住し、コンサル  
タント会社勤務を経て現在に至る。  
ITについて「一生懸命」お手伝いします。



▶ 申込はこちらのQRコードか、商工会ホームページからお願いします。

問い合わせ

益子町商工会 芳賀郡益子町大字益子 2044-1

TEL0285-72-2398 E-mail:mashiko\_net@shokokai-tochigi.or.jp

